



# あなたのアイデアをカタチに!

Topics

P1

チャレンジ精神溢れる  
ビジネスプランを募集!

P2  
~  
P3

◎事業紹介  
しずおかビジネスプランコンテスト  
◎知っ得! マーケティング

P4

information

第22回

しずおか

## ビジネスプランコンテスト



チャレンジ精神溢れる  
ビジネスプランを募集!



今年も学生、社会人、中小企業経営者などの皆様から静岡での新事業創出のためのビジネスプランを幅広く募集します。

創業への第一歩を悩んでいる方、創業を目指す方、創業間もない方、あなたが心に温めているアイデアを是非ご応募ください。

しずおかビジネスプランコンテストでは、応募されたプランを審査・表彰するだけでなく、応募前から無料で利用できる、プラン作成サポートを充実させています。

「どうやって応募用紙にまとめたらいのかかわからない。」

「プランが起業に結び付くのか判断できず、応募をためらってしまう。」といった不安を、どんどん投げかけてください。B-nestの誇る経験豊富な相談員が、あなたのヒラメキをプランにまとめるため全力でサポートします! 本号では、昨年62件の応募の中から、賞を受賞した方々へのインタビューを紹介します。

静岡市産学交流センター **B-nest** は  
ビジネスチャレンジを応援します!

無料

ビジネス相談

資金、マーケティング、商品開発、製造、営業など経営全般、創業、新事業進出について、専門相談員が最善策をご提案します。

無料

ビジネス情報提供

各支援機関のサービス、補助金情報などを取りそろえています。全国でも屈指のビジネス関連の情報、サービスを取り扱う御幸町図書館(5F)と連携しているので、迅速な情報収集ができます。

無料

ネットワークづくり

静岡の産業活性化を目的に、様々なプロジェクトを実施しているので、多様な分野での人的ネットワークを構築しています。お気軽にスタッフにお声かけください。

有料

会議室提供

ビジネスにおいて会議や勉強会は必要不可欠。お手頃な価格で会議室をご利用いただけます。

まずはお気軽にB-nestへご連絡ください

Tel. **054-275-1655**

B-nestホームページ <https://www.b-nest.jp/>

## 第21回 しずおかビジネスプランコンテスト受賞者紹介



### 一般部門 最優秀賞

#### 静岡発のクリーンなクラフトGIN&リキュール生産

Aoi Gin Craft Technology 株式会社

代表取締役 一家 崇志 さん



#### 会社発足に至る経緯を教えてください

静岡には世界に誇る資源がたくさんあります。静岡市内に都市型蒸留所を創設し、お酒に加工して世界中の人に届けることで、静岡の魅力を新しい形で国内外に発信することができ、また、それをきっかけに静岡に足を運んでもらえるのではないかと思います、AGCT(Aoi Gin Craft Technology株式会社)を発足しました。

#### ビジコン※に挑戦して良かったことを教えてください

事業の内容や方向性を、より洗練化・明確化できたのではないかと思います。また、AGCTのファン獲得にもつながったと思います。

#### 事業を実現するために大切にしていることを教えてください

新しいことにチャレンジする場合には、理想と現実のギャップに悩むことがあります。多くの場合、信頼が得られていないことに起因する

と思います。だからこそ継続することに意味があると思います。まずはAGCTの取り組みに共感していただける仲間を増やし、信頼性を高めていきたいと思っています。

#### 起業に挑戦する後輩達へ、メッセージをお願いします!

現代は情報に溢れているため、ちょっと調べるだけでもたくさんの情報が得られます。起業に関連する内容を調べてみると、同じ考えを持つ人や実行されてしまっていることを知り、いろいろ諦めてしまうことがあると思います。でも、アイデアとストーリーさえあれば戦えます。

※しずおかビジネスプランコンテストの通称



【こんたリキュール】  
プレミアム金柑ブランド「こんた」を使用



### 一般部門 優秀賞

#### 雨水リサイクル純水活用ビジネス

静岡 SDGs 株式会社

代表取締役 鈴木 弘朗 さん



#### 事業発想のきっかけを教えてください

現在、ネジ商社としての開発活動で、工業用純水を使用することが多く、水は限りある資源なので「もったいない」と思ったことがきっかけです。2022年9月に静岡を襲った台風被害では断水が起り、「水の大切さ」を再認識しました。雨水を活用して非常時にも安心できるシステムを作りたい→作るべきだ!と、より具体的に考えるようになりました。

#### ビジコンに挑戦して良かったことを教えてください

ビジコンでは、7名の審査員の方やオーディエンス(聴衆)に、社会的意義と役割、技術や実現性を10分間で伝えなくてはなりません。そのために、より深く事業の成功イメージについて考えるようになりました。挑戦や思考の積み重ねが、より精度の高い事業戦略を醸造する機会となりました。

#### 事業の実現に向けての熱い思いを聞かせてください

天然資源である太陽光を電気に代える仕組みは、既に社会に浸透していますが、雨水を活用して循環するシステムは、まだまだ社会インフラに根づいていません。「雨水から社会に必要な水を作り出す」ことが当たり前の社会にしたい。グリーンインフラというキーワードも少しずつ聞かれるようになった昨今、産学官連携で社会実装化を目指します。

#### 起業に挑戦する後輩達へ、メッセージをお願いします!

「トップの熱意」が一番大事だといつも思っています。壁にぶち当たったときも、一生懸命取り組んでいけば、助けてくれる人が必ず現れます。「熱い思い」から先人たちの努力や勇気の積み重ねで今の社会が成り立っているのだと思います。先陣を切る勇気を持った人だけに、誰も知らない新しい景色が広がっています。



右から東郷三四郎さん、堀尾克磨さん、田島孝士郎さん



## 学生部門 最優秀賞

### セルフ実践教育が医療スマート化のカギだ!! エコー実技教育AIシステム開発

浜松医科大学 医学部医学科 4年 東郷 三四郎 さん



エコー実技教育AIシステム

#### プラン発想のきっかけを教えてください

浜松医大でエコー勉強会の活動をする中で、日々多忙な臨床の先生たちから直接指導していただく機会がなかなか得られず困っていた時に、「そうだAIで指導医を作ってしまうおう!」と思い立ったのがきっかけになります。また、座学を中心とした学習をしてきた多くの医学生にとって、良い実技教育モデルになるのではと思いました。

#### ビジコンに挑戦して良かったことは?

ビジコンに挑戦したことで自分達のビジネスプランを見直す良い機会になりました。多くのサポートをしてくれる人たちとのつながりを作れたことも大きかったです。そしてなによりも、ビジコンを通してチーム内での一体感が生まれたことが大きな収穫でした。

#### 目指しているプロジェクトについて教えてください

私たちのプロジェクトは、ただのエコー教育AI開発ではなく、高齢化と医療費が増大していく社会に対する一つのSolution(解決策)であるという認識が根底にあります。私たちのプロダクトで実技教育が効率化すれば、少ないコストでより良い医療につながります。このポリシーを忘れずに邁進したいです。

#### 起業を考えている学生の皆さんにエールをお願いします!

自分達はまだ事業が成功したわけではありません。ただ、今回のビジネスプランが入賞に至るまでに、多くのプランを計画しては失敗に終わる経験をしてきました。まずは、「失敗を恐れずに始める」ことだと思います。



自由なアイデアと豊かな発想で、エントリーお待ちしております!

第22回

## しずおかビジネスプランコンテスト

### ビジネスプランの実現に向けた無料利用できるサポートが充実

- 応募段階から利用できる充実したプラン作成サポートサービス
- B-nest経営応援団が、あなたのヒラメキをプランにまとめるお手伝い

### ブラッシュアップセミナーの開催を予定しています

- アイデア段階の方を対象に ▶ 『プラン作成ワークショップ』 ..... 令和5年9月初旬
- ビジコン応募の方を対象に ▶ 『プラン作成集中講座』 ..... 令和5年10月初旬
- 最終審査会出場者を対象に ▶ 『伝える技』を磨く ..... 令和6年2月7日(水)  
『プレゼンスキルアップ研修』



ビジネスプラン 募集中

募集期間

令和5年

7月3日(月)

令和5年

10月18日(水)

最終審査会

令和6年

2月14日(水)

詳しくはこちら



お問合せ TEL 054-653-8800 しずおかビジネスプランコンテスト事務局

主催: B-nest 静岡市産学交流センター・静岡市中小企業支援センター/静岡市

知っ得!

B-nest経営応援団による、マーケティングに関するミニコラム

## マーケティング

テーマ

### 「4P」とフィット



小林 昌宏 先生 (水曜担当)

マーケティングに紐づいて、はじめに連想する言葉は「4P」という方が多いのではないのでしょうか。「4P」は、「Product(製品・サービス)」「Price(価格)」「Place(販路流通)」「Promotion(販売促進)」を組み合わせたフレームワークでマーケティングミックスとも呼ばれます。

多くのお客様から話を伺う中で大切だなと感じるようになったのは、「4P」の要素間の適合性です。上手くいっている事業は、ターゲット顧客が求める価値を提供できるよう「4P」の要素が相互にフィットしています。

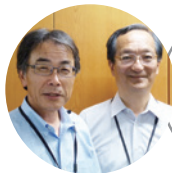
分かりやすい成功例として、ルイ・ヴィトン<sup>ひも</sup>はハイエンドブランドを求める顧客に安心・信頼という付加価値を提供するために「4P」を設計しています。丹念な縫製と

全天候型の生地によって他のバッグの何倍も長持ちする高品質な製品、通常のバッグの何倍もする価格、直営店・正規販売店での対面販売による流通、CMなどの販売促進はせず高級品としてのブランドイメージを維持するための販売促進と各要素が相互にフィットしています。(沼上幹「わかりやすいマーケティング戦略」)

新規事業を構想する際、各要素の設計に集中する余り、後で俯瞰してみると「4P」の要素間が矛盾していることがあります。事業を運営する中で、「4P」の要素間に矛盾を感じたら、ターゲット顧客が求める価値に立ち返り、各要素を適合するよう調整してみたいかがでしょうか。



# 地域課題に係る産学共同研究委託事業



産学連携  
コーディネーター  
松本 豊(左)  
加藤 俊文(右)

当センターの産学連携推進事業の柱として、平成17年度より実施、これまでに121のテーマの研究を行ってきました。地域や産業の活性化につながる本事業では、静岡市が重点的に成長を促す6つの戦略分野\*1)について、9課題を採択しました。

- \*1 戦略分野
- ①食品・ヘルスケア
  - ②海洋・エネルギー
  - ③観光・ブランド
  - ④文化・クリエイティブ
  - ⑤清水港・ロジスティクス
  - ⑥その他地域活性化・新産業創出に関連する分野

主として「調査研究や技術・サービスの向上」に係る課題で、新たな提案と具体策が見込め、将来性が期待できるもの

**基礎コース**

- 究極のメイドイン静岡・マグロ肥料を用いた静岡茶の高付加価値化 ..... 伊豆川飼料株式会社 + 静岡大学
- 農産副産物を活用した新規な育苗セルトレイの開発と性能評価 ..... GrandFarm株式会社 + 静岡県立農林環境専門職大学
- AIの利用によるスキルに基づく従業員配置自動化の研究 ..... 栗田静電株式会社 + 静岡理科大学
- トマトに共生する微生物の分離と植物病原菌防除への応用 ..... 株式会社テクノスルガ・ラボ + 静岡大学
- 昆虫でヒラメとアワビは育つか? - 循環型養殖事業の社会実装を目指して - ..... 株式会社マルカイ + 静岡大学

主として「ものづくり系」に関する課題で、基礎的な研究が既にできているもの。事業終了時に必ず試作品ができ、数年内に実用化(商品化)が見込めるもの

**応用コース**

- 静岡の薔薇を使ったピュアローズウォーターの開発 ..... 株式会社コーヨー化成 + 常葉大学
- 有機性汚泥の可溶化・メタン発酵技術によるバイオガスエネルギー変換プロセスの開発 ..... 山梨罐詰株式会社 + 創価大学

基礎コースまたは応用コースを経験した後、数年内の課題で、研究が既に終了し、実用化(商品化)を目的とするもの

**発展コース**

- 由比漁港周辺海域における養殖アカモクのビジネス展開 ..... おいしい産業株式会社
- アフター・コロナ時代におけるインバウンドを含む観光客向け缶詰の自販機販売の事業化と新製品コンセプトづくり ..... 清水河岸の市協同組合 + 静岡産業大学

**困った時の駆け込み寺  
無料窓口相談**

※予め予約をお取りする事をお勧めします

中小企業診断士とITの専門家で構成する「B-nest経営応援団」があなたの悩みを解決! 創業・経営(webマーケティング含)に係るちょっとした疑問でもお応えします!

**相談日** 月曜日～土曜日(祝日を除く)

**時間** 13:00～19:00(月～金曜日)  
10:00～17:00(土曜日)

**場所** 静岡市産学交流センター6F

※商圏分析データベースmienaを使用する際は、静岡市立御幸町図書館5F

疑問はB-nestで解決!	SNSの活用方法を知りたい!
創業したいが、何から準備したらいいの?	webで販路を開拓したい!
ビジネスプランが不安・・・	資金繰りを見直したい・・・etc

**B-nest 御幸町図書館**  
創業・経営関連サービス

御幸町図書館  
この1冊!  
ビジネスパーソンが  
勤める

御幸町図書館がビジネスの現場で役立つ本をご紹介します。

**“捨てるもの”からビジネスをつくる 失われる古民家が循環するサステナブルな経済のしくみ**  
山上 浩明/著 あさ出版 2023年2月

著者は、古民家や古木の再生ビジネスを手がけている、長野市に本社を置く山翠舎の社長で、「捨てるもの」からビジネスをつくり、地域経済を活性化させる循環を生み出し、社会貢献する取り組みを紹介しています。日本固有の資産である、古民家や古木を活用し、魅力的な店舗やギャラリー、コワーキングスペース、公共施設など500店舗以上を造り、その結果、地域に新たな人の流れを生み出し活性化につなげ、良い循環を生み、すべてのステークホルダーが幸せになる「全方よし」のビジネス構築を解説しています。そして、「アップサイクル」と「サーキュラー(循環)」の構築は、起業の基本であると語り、推奨しています。

**お問い合わせ / 054-251-1868 ホームページ / https://www.toshokan.city.shizuoka.jp/**

いつも身近な図書館をカシコク利用しましょう!  
スタッフがビジネス情報の探索のお手伝いや、資料の使用方法についてアドバイスします。お気軽にお声がけください。

<b>ビジネス支援サービス</b>	<b>5Fビジネス書・静岡資料コーナー</b> ビジネスに役立つ資料が充実。地元・静岡に関する郷土資料や行政資料なども取り揃えています。	<b>5F電子図書館コーナー</b> 企業情報や経営関連情報などを検索できるデータベース席をご用意しています。インターネット席で調べものもできます。
-------------------	---	---

**B-nest 静岡市産学交流センター**

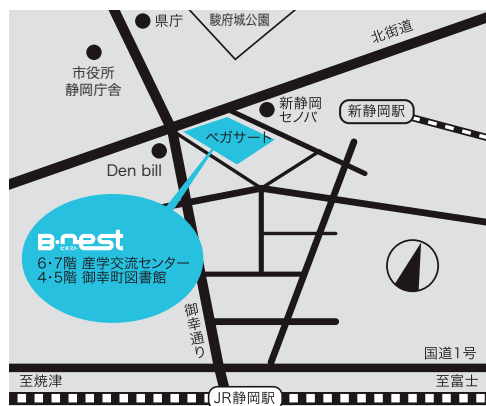
〒420-0857 静岡県静岡市葵区御幸町3番地の21 ペガサート6階・7階  
Tel 054-275-1655 Fax 054-275-1656 Mail info@b-nest.jp  
ホームページ https://www.b-nest.jp

■開館時間 / 9:30～22:00 ■休館日 / 日曜日、国民の祝日、振替休日、年末年始(12月28日～1月5日)

**B-nest 静岡市立御幸町図書館**

〒420-0857 静岡県静岡市葵区御幸町3番地の21 ペガサート4階・5階  
Tel 054-251-1868 Fax 054-251-9217  
ホームページ[静岡市御幸町図書館] https://www.toshokan.city.shizuoka.jp

■開館時間 / 平日(月～金曜日)9:30～20:00 土・日・国民の祝日9:30～17:00  
■休館日 / 毎月第2月曜日、毎月第4水曜日(国民の祝日のときは次の平日)、国民の祝日の次の平日、図書館資料点検期間、年末年始(12月28日～1月5日)



**交通手段** 来館は公共交通機関のご利用が便利ですが(静鉄電車・バス「新静岡」下車)、自家用車で来館の方にはペガサート駐車場(有料)がご利用いただけます。

※この広報誌は宝くじの収益金の一部が使われています。